



JMA

由西日本的中心-大阪起步



JMA Japan M&A Adviser Co., Ltd.

Message

M & A 业界的LCC将由大阪起飞。 我们持续追求「最优良的M & A 顾问」

起初M&A在高度成长期原是由「官僚」以及「主力银行」来主导，之后转变为日本的投资银行之起步业务，已经发展了约30年。收购与并购不仅在事业继承上是个有利的方法，此外还有聚集投资资金等相互相乘的优点，现在M&A的成文件数、金额来到了一个高水平的状态，此呈现出M&A顾问行业的发展非常卓越，并且出现众多专家的现状。

但是可惜的是此业界的常态往往是优先考量「业界常识」以及「业界惯习」，客户所拥有的情报量已经不多，事实上却有很多顾问无视客户的实情以及意向。

航空业当中的LCC以低价格提供简约的运输服务，获得众多对既有的航空公司无法感到满足的客户支持。此发展背景当中最重要的莫非是不忽略「确保安全性」并致力於「提升效率」，他们打破了「业界常识」、「业界惯习」，并充分理解当中的本质是应追求客户真正需要的服务内容。

借此改变了既往航空公司的意识，整个航空业不仅变得更以服务客户为主体，世上也产生了新的价值观，此影响也波及至通信业的MVNO业者等促成廉价智慧型手机等种种服务的产生。

我从事「M&A顾问」、「事业公司内M&A负责人」已经超过25年，上班族生涯的大半日子都投入在此行业当中。今后也善用累积的经验及专业知识彻底追求客户所需服务，提供「最优良的M&A顾问」服务，首先协助客户解决经营上的课题，进而期许能为整个M&A市场的健全发展贡献。请各位多多指教。



三谷 康生
Yasuo Mitani

1990年毕业于大阪大学法学部
进入日本兴业银行工作。之后在银行证券公司、独立体系的M&A中介公司从事M&A顾问并同时进行管理业务。拥有在上市实业公司担任综合管理M&A·宣传、投资者关系之战略负责人经验。1997年将活动据点转移至大阪，而后以西日本为中心发展事业。
现为同志社大学商企研究生院担任专任教师(负责会计、经济特殊研究)

Three features

01



由西日本的中心-大阪起步

在上市企业集团M&A专业公司中是唯一一个以大阪为根据地的公司。
三谷董事长在发展以M&A为主经历约20年，其大半时间都以西日本为活动据点发展事业。
运用其丰富的经验及连接网横跨西日本及东京，与全亚洲接轨，活跃地发展M&A业务。

02



集中整个企业集团的势力资源

善用母公司Japan Investment Adviser的丰富资源，包括金融机关、会计事务所连接网，PE投资，以及拥有日本证券新闻公司的投资人关系支援业务、人力资源服务等，将整个企业集团的经营资源发挥其最大效力，提供综合服务。

03



坚持客户至上、用心服务的理念

致力去理解并尊重客户的多样想法，以能满足顾客需求的「最优良的M&A顾问」为目标前进。不受业界的常识及惯习拘束，和国内外合伙人积极配合，共同携手推进项目。

Service

JMA的三种服务型态

01

中介服务

介於出售方与收购方之间，秉持「中立的立场」给予建议及扮演中介角色。



特色

彻底秉持中立的立场，扮演推动并购交易的中介角色。(在日本的中小企业M&A当中属于普遍型态)

02

FA服务(出售方/收购方)

站在出售方或收购方的任一立场，提供建议、提供顾问服务。



特色

站在委托人立场，在进行M&A交涉时给予适当的建议(在日本大型企业、海外为一般常见型态)

03

复数专家咨询服务

针对已启用本公司之中介、FA服务之客户提供复数专家咨询服务。



特色

针对烦恼是否该继续进行M&A洽谈的客户提供咨询服务。

Company profile



大阪总部

大阪府大阪市中央区北滨
3丁目7番12号 京阪御堂筋大楼 3楼
ZIP: 541-0041
TEL. +81-6-4706-2400
FAX. +81-6-4706-2401



东京业务营运中心

东京都千代田区霞关3丁目2番1号
霞关COMMON GATE西馆20楼
ZIP: 100-0013
TEL. +81-3-6804-6805
FAX. +81-3-6804-6806

公司名称	Japan M&A Adviser Co.,Ltd.
成立日期	2016年1月4日
经营范围	M&A咨询及相关业务
注册资金	30,000,000日元
股东	Japan Investment Advisor Co.,Ltd. (100%出资)
董事干部	董事长兼总经理 三谷 康生 董事 白岩 直人 (Japan Investment Advisor董事长兼总经理) 董事 四辻 明信 (Japan Investment Adviser 执行官)
URL	www.jma-ltd.com